Description du poste

Kusmi Tea, fondée en 1867, est une entreprise familiale française, spécialisée dans la création, l'aromatisation, le conditionnement et la distribution de thés et infusions haut de gamme. Son siège social se trouve à Paris, tandis que ses ateliers de production et logistique sont situés en Normandie, près du Havre.
La maison – qui ne cesse d'innover depuis 15 ans – cultive modernité et tradition, à travers ses créations bien-être incontournables, ses infusions bio et ses recettes légendaires aujourd'hui devenues emblématiques.
Kusmi Tea compte 85 boutiques en France, une vingtaine à l'étranger et est présent dans 35 pays à travers le monde. L'entreprise est numéro un en France du thé prémium.

Véritable ambassadeur(drice) de notre marque votre mission sera :
- Accueil et prise en charge du client
- Présentation et l'argumentation des produits
- Conseil et fidélisation
- Conclusion de la vente
- Développement du chiffre d'affaires du point de vente
- Mise en valeur des produits dans la boutique et les vitrines
- Bonne tenue de la boutique et des présentoirs
- Tenue de la caisse
- Gestion du réassort.

Le poste est à pourvoir en CDD à partir de septembre.
La durée hebdomadaire de travail sera de 20 heures.

Profil :

De formation commerciale, vous êtes sensible aux produits haut de gamme.
Une expérience en vente est exigée.
Votre motivation, votre autonomie, votre aisance relationnelle, votre diplomatie et votre excellente présentation sont les qualités indispensables pour réussir dans cette fonction au sein de notre société.
La maîtrise de l'anglais est demandée.

Type d'emploi : Temps partiel, CDD
Durée du contrat : 5 mois à partir de septembre 2022
Nombre d'heures : 20 par semaine
Avantages :

- Titre-restaurant